

НАШ *Камский* КАБЕЛЬЩИК

Издается с января 2009 года.

22 июля 2016 г. №21 (360)

Краски Сабантуя

ДРУЖБА НАРОДОВ

Красочный и интересный татаро-башкирский праздник «Сабантуй», организованный администрацией Орджоникидзевского района, прошел в минувшее воскресенье, 17 июля, в парке культуры и отдыха им. А.П.Чехова, – сообщает Интернет-сайт raion.gorodperm.ru.

Став ежегодным долгожданным событием, Сабантуй собрал много жителей и гостей района, объединив людей всех возрастов и национальностей.

Торжественно открыла праздничную программу глава администрации Орджоникидзевского района Лидия Королева. С поздравлениями выступили депутат Пермской городской Думы Олег Бурдин, руководители предприятий района – члены Клуба директоров предприятий, учреждений и организаций Орджоникидзевского района Владимир Молоковских и Владимир Шатров.

Поприветствовали участников Сабантуя имам-ахунд Пермского края – председатель Духовного Управления мусульман Пермского края Анвар хазрат Абляев, имам-наиб Орджоникидзевского района Касимхан хазрат Женгеерев, а также члены Совета татарской национально-культурной автономии Перми Амир Хайруллин и Фания Козырева, заслуженный работник культуры Татарстана Амина Шаймарданова.

– Сабантуй – праздник с тысячелетней историей, который остается молодым по духу, – обратился к участникам и гостям **генеральный директор ООО «Камский кабель» В.Е. Молоковских.** – В этот день и стар, и млад стараются продемонстрировать все свои лучшие качества. Дружба народов, добрососедство, стремление укреплять межнациональные и межконфес-



сиональные отношения, жить и работать на благо своего города и края – это наши великие объединяющие начала. На них стояло и будет стоять Прикамье. Сегодня этот праздник является достоянием всей России и отмечается всюду, где люди бережно относятся к своим корням и традициям. Сабантуй олицетворяет идеалы добра и мира, дружбы и согласия, способствует взаимному обогащению культуры разных народов. Желаю участникам соревнований хорошего урожая призов, а всем гостям – счастья, здоровья, благополучия и ярких впечатлений!

В концертной программе приняли участие татарские и башкирские творческие коллективы. Праздник плуга объединил всех своей красотой, мощью и весельем. Для детей и взрослых была организована яркая зрелищ-

ная конкурсная программа. В национальных играх и состязаниях принимали участие все желающие.

Лидия Королева вручила медаль «За любовь и верность», благодарственное письмо и памятный подарок семье Гараевых в связи с 50-летним супружеским юбилеем.

Среди борцов проходили жаркие схватки. Победителями главных соревнований по борьбе «кюреш» в своих весовых категориях стали Тимур Иманаев (Татарстан), Ильгиз Аптуков (Барда), Раниль Зайдуллин (Пермь). Абсолютным батыром Сабантуя в этом году стал Ильгиз Аптуков.

Никто не остался равнодушным в этот день, доказав, что «Сабантуй» – настоящая жемчужина национального духа, состояние души!

Фото Зои АДИЛОВОЙ



Ведущий инженер-программист – высшее профессиональное образование по специальностям, связанным с проектированием баз данных или программированием информационных систем, опыт работы инженером-программистом не менее двух лет, обязательно знание SQL, методологии объектно-ориентированного программирования.

Инспектор канцелярии – высшее профессиональное образование, опыт работы в должности с аналогичным функционалом не менее двух лет, опытный пользователь ПК, знание правил ведения документооборота.

Конструктор службы главного механика – высшее техническое образование (машиностроительный, аэрокосмический или механико-технологический факультет), умение разрабатывать проекты, рабочие чертежи по профилю работы, опытный пользователь КОМПАС, AutoCAD.

Инженер по подготовке производства – высшее техническое образование, опыт работы в должности механика, инженера ПТО не менее двух лет, наличие опыта организации ремонтных работ и технического обслуживания оборудования, умение читать чертежи по профилю работы, опытный пользователь ПК.

КАМКАБЕЛЬ №1
среди кабельных заводов по переработке металла



РАССКАЖИ ДРУГУ!

Предлагаем работу по рабочим специальностям на основном производстве образование среднее (полное) общее (11 классов) или начальное профессиональное. Желателен опыт работы на производстве. Мы предлагаем:

- пройти обучение и получить профессию за счет предприятия,
- заработную плату на период обучения 15000 рублей,
- медицинскую комиссию за счет предприятия,
- официальное трудоустройство в соответствии с трудовым законодательством.

А также по профессиям:

- аккумуляторщик 4, 5 разряда,
- вальцовщик резиновых смесей,
- весовщик,
- водитель автопогрузчика (удостоверение машиниста-тракториста кат. С),
- водитель электропогрузчика (удостоверение машиниста-тракториста кат. В),
- машинист крана козлового 4, 5 разряда,
- машинист крана мостового 4, 5 разряда,
- медсестра по массажу (среднее профессиональное (медицинское) образование, наличие действующего сертификата специалиста медсестры по массажу),
- медсестра по физиотерапии (среднее профессиональное (медицинское) образование, наличие действующего сертификата специалиста медсестры по физиотерапии),
- монтер кабельного производства,
- оператор ЭВМ (уверенный пользователь ПК, наличие опыта работы на промышленных предприятиях),
- опрессовщик кабелей свинцом или алюминием,
- скрутич изделий кабельного производства,
- сортировщик-сборщик лома и отходов металла (удостоверение стропальщика).

г. Пермь, ул. Гайвинская, 105, учебный корпус, каб. 120.
При себе иметь паспорт, трудовую книжку, военный билет (для мужчин), ИНН, СНИЛС, документ об образовании.
Часы работы: с 8.30 до 17.00, обед с 12.00 до 12.30.
Собеседование по рабочим профессиям – до 15.00!
Тел. (342) 274-73-30, 274-74-73 (доб. 22-83).

Общество с ограниченной ответственностью
ОХРАННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «МЕЧ»
ВСЕ ВИДЫ
ОХРАННЫХ
УСЛУГ
274-15-79
ВСЕ РАЙОНЫ ПЕРМИ
ГАЙВА, ЗАОЗЕРЬЕ, ХОХЛОВКА

КАМКАБЕЛЬ №1
среди кабельных заводов по переработке металла



РАССКАЖИ ДРУГУ!

г. Пермь, ул. Гайвинская, 105, учебный корпус, каб. 120. Часы работы: с 8.30 до 17.00, обед с 12.00 до 12.30.
Тел. (342) 274-74-73 (доб. 22-82, 22-83). E-mail: podbor@kamkabel.ru

КАДРОВЫЙ ВОПРОС

Вот уже несколько недель ООО «Камский кабель» проводит набор кандидатов на позиции менеджеров по активным продажам. На стажировку приглашаются выпускники вузов и начинающие специалисты, которые стремятся попробовать себя в данной сфере.

В нынешней непростой ситуации на рынке труда не многие работодатели предлагают людям, не обладающим опытом работы, столь привлекательные условия: трудоустройство в полном соответствии с законодательством, официальную заработную плату конкурентоспособного уровня, опытного наставника-руководителя, тренинги, обучение по спецпрограмме, а также оборудованное рабочее место, соцпакет и доставку служебным транспортом.

От кандидатов требуются высшее профессиональное образование, желание работать и развиваться в сфере продаж, активная жизненная позиция, грамотная устная и письменная речь.

Начальника отдела развития и обучения дирекции по продажам Марата КАЛИМУЛЛИНА мы спросили о причинах изменения подхода к подготовке новых сотрудников.

— До недавнего времени действовала такая система: принимаемых людей направляли в одну из групп дирекции по продажам, занимающихся определенным регионом, определенной группой клиентов или видом номенклатуры («Пермь», «Газ-химия», «Эмаль» и т.д.). Не зная рынка, информационной системы ИТ-Предприятие, характеристик и сферы применения выпускаемой продукции, новички изучали их, взаимодействуя с коллегами в процессе работы. Это принесло плоды, но результаты не вполне устраивали руководство компании.

Поэтому было решено изменить подход к приему новых работников. На конкурсной основе, по результатам собеседования мы сейчас формируем группу стажеров, не имеющих опыта в продажах. Под руководством одного человека они будут стажироваться три месяца. Для начала изучат рынок, технологию производства, особенности



продаж кабельно-проводниковой продукции, научатся грамотно составлять коммерческие предложения, потренируются в «холодном» обзвоне существующей неактивной базы клиентов, в поиске и обзвоне новых покупателей, выставлении счетов, сопровождении покупателей до момента заключения сделки. Затем круг обязанностей расширится до организации отгрузок, работы с дебиторской задолженностью и т.п. В программу подготовки включены овладение техниками переговоров, презентаций, методами убеждений, технологиями работы с возражениями, и все это с учетом высоких корпоративных стандартов «Камского кабеля».

— Значит ли это, что через три месяца дирекция по продажам получит полностью готовых к самостоятельной работе менеджеров?

— Конечно нет. Им придется еще учиться и учиться. Чтобы овладеть этой профессией, нужен как минимум год, да и потом будет куда расти. Но те молодые люди, которые на все сто процентов используют предоставленную им возможность, совершенно точно станут эффективными менеджерами по продажам.

Мы стремимся принципиально изменить не только подход к обучению, но и всю парадигму

мышления сотрудников службы сбыта. Здесь должны работать самые активные, инициативные, дисциплинированные. Безусловно, в сбыте не место тем, кто в течение смены сидит в соцсетях, не может сам найти себе дело, не занимает активную позицию, не хочет учиться, запоминать номенклатуру, не обладает потенциалом для обучения.

— Кто стал инициатором изменений?

— В проекте заинтересовано в первую очередь руководство дирекции по продажам. В подготовке участвовали топ-менеджеры компании, служба управления персоналом. Начальник СУП Елена Осипова и начальник бюро подбора и оценки персонала Елена Болотова разработали авторскую методику групповой оценки, до этого момента не использовавшейся в компании. Должен сказать, что все участники оценочного мероприятия отметили высокий уровень его подготовки.

— Марат Салаватович, то есть разделение сотрудников сбыта на менеджеров и специалистов по продажам осталось в прошлом?

— Мы пробуем организовывать работу по-разному, добиваясь максимальной эффективности. До 2012 года сотрудники были универсалами, потом произошло разделение труда: менеджеры больше уделяли времени поиску клиентов и непосредственным контактам с ними, специалисты поддерживали процесс, работали с документами, обеспечивали отгрузки. В конце 2015 года было принято решение все-таки делать ставку на сотрудников, которые умеют делать все. В каждом подходе есть свои плюсы и минусы, выводы делать пока рано.

— Как прошел первый отбор в группу стажеров?

— По итогам группового собеседования мы отобрали первых кан-

дидатов, которые по своим качествам соответствуют тому, каким должен быть менеджер по продажам. Это энергичные молодые люди с активной жизненной позицией и стремлением впоследствии войти в команду.

— Успешное прохождение собеседования гарантирует последующее трудоустройство?

— Да, на позицию «менеджер по продажам (стажер)». А далее, на позицию менеджера в дирекцию по продажам, мы будем принимать только тех, кто отлично покажет себя в ходе стажировки. Конечно, пока почти никто из новичков не разбирается в номенклатуре, но это дело поправимое. Остальные компетенции у стажеров различны. На стадии собеседования мы проверяли их математические способности, логику, умение расположить к себе, темперамент, напористость. С точки зрения успешности в продажах может «выстрелить» любой кандидат, главное — уметь использовать свои сильные стороны. На первом этапе из тридцати кандидатов отобрали пятерых. Набор будет продолжаться, не исключен последующий отсев. Останутся лучшие из лучших, те, кто продемонстрирует положительную динамику, покажет себя потенциальным суперпродавцом, сможет в перспективе приносить компании тот результат, которого ждут топ-менеджеры.

В настоящее время в дирекции по продажам не менее половины таких сотрудников: активных, компетентных, нацеленных на результат, готовых многократно стучать в одни и те же двери, если это выгодно предприятию. Видно, что люди пришли работать и выполнять поставленные задачи. Надо, чтобы в коллективе их было

приглашается:
Менеджер по продажам

Хочешь
трудную работу?



Сложные барьеры,
с которыми могут
справиться
только лучшие?

Приходи к нам!

подавляющее большинство. Для возможной ротации и готовятся сегодняшние стажеры.

— А что в свою очередь может предложить им «Камский кабель», чем заинтересовать?

— На этапе стажировки зарплата новичков будет составлять 15 тысяч рублей. В перспективе — трудоустройство на позицию менеджера по продажам, где уровень оплаты труда несоизмеримо выше

Молодым людям, которые находятся на старте своей карьеры, предоставлена возможность получить знания, которым в вузах не научат. Приходя на «Камкабель», человек оказывается в кругу экспертов, лучших менеджеров и управленцев на российском кабельном рынке. Это уникальный шанс впитывать информацию, перенимать техники, методики, расти как личность и как профессионал.

Ну и, конечно, привлекает возможность карьерного роста. Любой сотрудник сбыта может вырасти до начальника группы, директора филиала, директора по продажам. Единственное условие — постоянно совершенствоваться и уметь приносить свои знания.

Анастасия МЕРКУШИНА

ДНЕВНИК ГЛАВНЫХ ПРОЕКТОВ

Продолжаем отслеживать ход работ по вводу в эксплуатацию нового агрегата непрерывной вулканизации №3 в производстве шланговых кабелей.

Все ближе пробный запуск, а пока на монтажной площадке в цехе 2 продолжают работы по окончательной наладке смонтированной вулканизационной линии, выполняют которые специалисты компании «Davis Standard» (США). В настоящее время они заканчивают проверку монтажа отдельных узлов. Интересный момент: судя по всему, у американских наладчиков нет строгого разделения по специализации, их навыки универсальны. Так, Джим Норвелл одинаково успешно занимается вопросами как по электрической, так и механической части. Что совершенно неудивительно: на его счету аналогичные проекты в разных странах и континентах, опыт накоплен богатейший.

По оценке Дж. Норвелла, готовность АНВ-3 к запуску сейчас составляет порядка 80 процентов. Как рассказал заместитель главного механика Эдуард Ковыляев, на днях ожидается прибытие специалистов от немецкой компании «Sikora», они должны выполнить настройку измерительной аппаратуры, входящей в комплект установки. Затем последует приезд их соотечественников, наладчиков от фирмы «Scholz», с участием



Зам. главного механика Э.П. Ковыляев и наладчик Davis Standard Дж. Норвелл

которых будут проведены гидравлические испытания трубы вулканизации и охлаждения, а также автоклава с системой управления. После выполнения этих задач можно будет приступить к опробованию линии в целом.

Опрессовщики Михаил Касимов и Марат Валиев — активные участники процесса подготовки к запуску

нового оборудования, вовлечены в него практически с первых дней. Ребята не просто вникают в устройство линии, на которой им скоро предстоит работать, но являются первыми помощниками иностранным специалистам.

— Как объясняетесь с коллегами из-за океана? — спрашиваю Михаила и Марата.

Готовимся к запуску



Опрессовщики цеха 2 М.В. Касимов и М.К. Валиев участвуют в подготовке к запуску АНВ-3

— Очень удобен в этом плане смартфон. Пишешь текст, переводчик электронный переводит. Но в основном и без него обходимся, понимаем друг друга.

— С каким чувством готовите запуск АНВ-3?

— С нетерпением. Новое всегда хорошо, а тем более такой мощный, современный, полностью компьютеризированный агрегат! Ждем, когда АНВ-3 успешно пройдет все испытания и заработает в полную силу.

Елена АНДЕРСОН

Бирюзовый залив Коктебеля

ОТПУСКНЫЕ ЗАМЕТКИ

Не станет открытием факт, что нынешним летом значительно увеличилось количество россиян, проводящих свой отдых на отечественных курортах. На юг наши соотечественники добораются разными путями, в том числе – на автомобилях. Совсем недавно вернулись из Крыма семья заводчан **ГУЛЯЕВЫХ, КАЙГОРОВЫХ и КОСТЕНКО**. Поскольку впереди еще половина сезона отпусков, не сомневаемся, что информация о поездке и пребывании на полуострове будет интересна многим читателям. Поэтому мы попытались расспросить путешественников как можно более подробно.

– В каком составе вы ездили?

– Одиннадцать человек: шесть взрослых и пятеро детей от четырех до одиннадцати лет.

– Как пришла идея совместной поездки?

– Мы уже ездили вместе, правда, не так далеко. А прошлой осенью решили махнуть на юг. В соответствии с этим планировали графику отпусков.

– Почему выбрали именно Крым?

– Мы сравнивали разные курорты. Одним из аргументов в пользу Крыма был его сухой климат, более подходящий детям, чем, например, влажный воздух Сочи. Полуостров привлек и своими достопримечательностями.

– Определив общее направление, на каком населенном пункте остановились?

– Мы создали группу ВКонтакте, обсуждали все предложения, делились идеями, ссылками, обсуждали маршрут. Выбор в итоге пал на Коктебель. Возможно, для детского отдыха больше подходит Евпатория, но туда далеко ехать по полуострову от Керченской переправы, 280 км. Решили, что, преодолев 2700 км из Перми, достаточно устанут и водители, и пассажиры. А Коктебель практически рядом.

Через интернет выбирали отели – нам было нужно найти свободные номера на три семьи. В начале апреля забронировали комнаты в гостинице на самом берегу Черного моря. Хотя свободные места на разный вкус и кошелек можно найти, уже приехав непосредственно на место.

– Сколько времени заняла дорога?

– Три дня. Проезжали около 1000 км в день. Постарались выбрать оптимальный маршрут. Ехали не через Казань, а по дороге на Уфу. В пути жили по пермскому времени, часы не переводили. Вставали и ложились раньше, успевали часть маршрута преодолеть по пустым дорогам.

Первая ночевка была на базе отдыха в Жигулевске Самарской области. Там можно поставить свои палатки, на базе имеются душ, туалет, все организовано. На первый день еду везли с собой в сумках-холодильниках. По трассе, конечно, множество точек питания, на все вкусы.

Еще через сутки доехали до Морозовска Ростовской области. Сравнили цены в гостиницах и у местных жителей, выбрали второй вариант. В наше распоряжение предоставили половину дома, где мы отлично отдохнули.

– Как оцениваете качество дорог?

– Почти везде хорошее. Кстати, идет много ремонтных работ, их надо обязательно учитывать, заранее прорабатывать объезды.

– Чем в пути занимались дети? Не устали?

– Дорогу они перенесли спокойнее, чем мы ожидали. Были заняты:



играли, смотрели мультфильмы, слушали аудиосказки. Конечно, с собой были взяты все имеющиеся электронные гаджеты, и они очень выручили, но даже просто смотреть в окно очень интересно. Как нам понравилось в Краснодарском крае! Бескрайние поля подсолнухов, высокие колосья пшеницы, на обочинах отсутствуют не только мусор, но даже сорняки. Никакого борщевика. Чистые станции, ухоженные дома. Большое количество обелисков в память о событиях Великой Отечественной войны. Когда ехали вдоль Азовского моря, видели много кемпингов с палатками.

На третий день прибыли в порт Кавказ в Темрюкском районе.

– Многих пугают именно очереди на паромной переправе.

– Есть официальный сайт по продаже билетов через Керченский пролив – Госпаром. Билеты мы купили за неделю, выбрав нужную дату и промежуток времени с 15 до 21 ч. На месте все организовано четко. Быстро прошли регистрацию, предъявили на контроле документы и багаж, встали в очередь. Через два часа уже были на другом берегу.

– А как переправляются люди, не купившие электронных билетов?

– У них своя очередь. Ждут, когда на пароме останутся места. Одновременно переправляют более 100 машин. Причем, паромов несколько. Две наши машины попали на один паром, а третья осталась. Мы приготовились к долгому ожиданию, но следующий паром причалил через 10-15 минут, их загрузили параллельно.

– Как встретил вас Крым?

– Отличной погодой, очень красивой природой. А вот дороги там хуже, чем в других регионах России. Такое ощущение, что после Союза ничего не ремонтировалось. Местами казалось, что мы перенесли назад в прошлое.

Выехали из Керчи, чуть постояли в пробке в Феодосии и в девять часов вечера добрались до места.

Повсюду приезжим предлагают очень много жилья. Но мы убедились, что не прогадали, выбрав прекрасный дом на пляже, в 30 метрах от моря. Жили на берегу бухты, защищенной от волн горой

Кара-Даг с одной стороны и мысом Хамелеон – с другой.

Первым делом дети, конечно, ринулись в море. Пляж – мелкая галька. Это удобно: чисто, песок не летит, не тащится в комнаты. Пляжи бесплатные. Хозяйка гостиницы их арендует, смотрит за порядком, предоставляют лежаки, зонтики. Дети собирали ракушки, крупные рапанов, ловили крабов, играли в мяч.

– Расскажите о гостинице.

– Дом на десять комнат. Хозяйка – женщина с двумя высшими образованиями – проживает тут же. Поначалу были пустые номера, народ прибывал постепенно. Считается, что сезон в Крыму начинается с июля. Мы захватили несколько июньских дней. С 1 июля цена несколько поднялась, хотя погода совершенно не отличалась.

При желании можно было готовить самим, имелись холодильник, микроволновка, чайник. Но на набережной много кафе, столовых. Днем можно было брать комплексный обед за 150 рублей. Вечером гуляли, ходили в рестораны, жарили шашлык.

– Где побывали?

– Первые два дня отдыхали от дороги. Потом выезжали – и все вместе, и по отдельности. Побывали в Генуэзской крепости в Судак, в Воронцовском дворце с шикарным садом, на заводе шампанских вин «Новый Свет» (туда с этого года пускают только посетителей старше 18 лет, так что детей взяли на себя папы).

Достопримечательностью Коктебеля является дом-музей поэта и художника Максимилиана Волошина, в котором гостили многие известные люди.

Съездили на горный массив Ай-Петри. Ехать на машине гораздо выгоднее, чем на экскурсионном автобусе, платишь только за вход на объекты. Вверх по серпантину на пик высотой 1234 м поднимались на частном микроавтобусе с местным экскурсоводом. По пути видели водопад Учан-Су, Черепаший озеро. Со смотровой площадки открывается шикарный вид на Ялту, Алушту. Вниз спустились по канатной дороге на фуникулере.

Экскурсия на затухший миллионы лет назад вулкан Кара-Даг была частично морская, частично



– пешая. На поверхности видна его малая часть. Здесь же находится главная природная достопримечательность Коктебеля – скала Золотые ворота. Под этой аркой мы проплыли, загадали желания, бросили монетки, словом, выполнили весь положенный ритуал. Обратно 7 км шли по вершине пешком.

– Дети выдержали?

– И дети, и родители. Сверху открывается такой вид на различные бухты – дух захватывает. То и дело звучали названия фильмов, которые снимались в этих местах.

– Ваша гостиница находилась в довольно спокойном месте?

– Да, и это стало несомненным плюсом. Для сравнения мы зашли на пляж в Новом Свете. Красивая узкая бухта и очень много народа. А у нас было не страшно отпускать на берег детей. Отдохнули в тишине и спокойствии. С балкона можно было любоваться восходами солнца, наблюдать, как ранним утром выходят в море рыбаки. Ходили на мыс Хамелеон: освежающий широкий ветер, разнотравье, запахи степных трав, жуки, бабочки...

Город рядом, при желании можно пойти гулять и развлекаться, наблюдать за местными жителями, приезжими, среди которых немало музыкантов и довольно неформальных личностей. Кстати, в Коктебеле проводится джазовый фестиваль.

Если путешествовать без детей, можно перебраться по всему побережью с места на место, на пару дней останавливаясь в разных городах на южном берегу Крыма. У нас в этот раз такой цели не было.

– Сколько дней вы пробыли в Коктебеле?

– Одиннадцать ночей. Обратно с выездом не торопились. Номера были оплачены до полудня, так что купались почти до самого отъезда. Переправу проехали еще быстрее, чем в первый раз.

Заехали в Волгоград, показали детям Мамаев курган, скульптурную композицию Родина-мать.

С учетом ремонтов дорог выбрали другой маршрут, через Бугуруслан.

– Если резюмировать все впечатления, какой вывод можно сделать?

– Конечно, жалко времени на дорогу. Но по деньгам поездка

вышла намного дешевле, чем лететь самолетом в Крым или в этом году в любую страну. Это один из хороших вариантов отпуска. Мы видели много машин с московскими, петербургскими номерами, не говоря уже о краснодарских.

Затраты на бензин в обе стороны составили от 14 тысяч рублей для легковой машины до 20 тысяч для кроссовера, которому понадобилось около 500 литров топлива.

– Поделитесь еще цифрами для планирования бюджета тем, кто только собирается в дорогу.

– По пути на юг на ночевки потратили на одну семью 1300 руб. Обратно – около 5000 руб., так как останавливались в гостиницах и было три ночевки. Жилье в Крыму в зависимости от класса номера, количества мест и месяца стоит от 2000 до 3500 руб. в сутки (подальше от моря можно найти и еще дешевле). Экскурсии недорогие: в крепость 100-150 руб., морская экскурсия – 500 руб. (только взрослым), Карадаг – 150-300 руб.

– Говорят, цены на продукты выросли по сравнению с прошлым годом?

– Фрукты действительно дороже, чем здесь. Но они и вкуснее. Молочная продукция привозная из Краснодарского края, тоже не дешевая. Уровень цен в магазинах держится не то из-за паромной переправы, не то из-за желания местных жителей заработать в курортный сезон.

Ходили мы на рынок. Какая там рыба – копченая, вяленая! Барбулька, кефаль, красноглазка, морской окунь... Вкусные сыры. Говорят, что овечьи. По крайней мере, стоят, как овечьи.

Отдых обошелся нам дешевле, чем во «все включено» в докризисные времена. Если вспомнить поездку десятилетней давности в Алушту, заметна разница в лучшую сторону. Частники приводят свои дома в порядок, делают их более комфортными.

Самым сложным был подготовительный этап. В любом случае, собираясь в отпуск, нужно определиться: что вы хотите получить, какой отдых предпочитаете. В зависимости от этого – действовать, и тогда впечатления будут только положительными.

Анастасия МЕРКУШИНА



«Нашествие». Равнение — на «Камкабель»!



СВОИМИ ГЛАЗАМИ

Фотографии с музыкального фестиваля «Нашествие» прислал в редакцию из Москвы Андрей ЖУКОВ.

— На «Нашествии» я побывал второй раз, — рассказал Андрей Владимирович. — Фестиваль существует уже 17 лет. В этом году в Завидово Тверской области собралось более 200 тысяч любителей живой музыки.

В первый день программу open-air открывала группа «Сплин», затем на сцену вышли «Смысловые Галлюцинации». Главным сюрпризом выступления стало совместное исполнение песни «Звезды 3000» с космонавтами, находящимися на МКС.

Хедлайнером первого вечера стала группа «Ночные снайперы», завершила программу группа «Ленинград». В последующие два дня удалось услышать «Крематорий», Ольгу Кормухину, «Чиж&Со», «Браво», ДДТ, «Чайф», Максима Леонидова, «Ногу свело»,

Сергея Галанина, Вячеслава Бутусова, «Би-2»... Всех не перечислить.

«Нашествие» уже давно нельзя назвать исключительно музыкальным фестивалем — организаторы постоянно придумывают что-то новое. В этом году можно было посмотреть на большом экране трансляцию Чемпионата Европы по футболу, самим поиграть в футбол, волейбол, полетать на воздушном шаре.

На поле были представлены выставка музея рок-музыки «Реалии русского рока», а также внушительная экспозиция современной и исторической военной техники.

Программа была рассчитана на людей разных поколений. Я ездил с 17-летней дочерью, довольны остались оба.

Особо хочу рассказать, что брал с собой флаг «Камкабеля». На высоком флагштоке он развивался среди палаток, был настоящей доминантой в ближайшей округе, попадал в репортажи канала РЕН ТВ, не остался незамеченным клиентами предприятия. Достаточно сказать, что когда во время сильного ветра я слегка приспустил полотнище, со всех сторон тут же поспешили люди с просьбой вернуть флаг на место — без него они утратили привычный ориентир. Так что на «Камкабель» равняются повсюду.

Думаю, компании нужно подумать о расширении своего присутствия на подобных массовых мероприятиях. Свой бренд можно продвигать буквально повсюду, в том числе неформально, с удовольствием и без лишних затрат.

**Записала
Анастасия МЕРКУШИНА**



23 июля в парке им. Горького с 12 до 14 ч. пройдет 8-й Пермский парад колясок, с 16 до 19 ч. — 7-й краевой Фестиваль близнецов.

23 и 24 июля в парках Перми пройдут дни настольных игр «Живи, играя!»

23 июля в парке «Счастье есть» (ул. Маршала Рыбалко, 106) все желающие смогут сыграть в «Мафию», «Твистер», «Монополию» и «Активити». Начало в 15 ч. у главной сцены парка.

День настольных игр в саду им. Миндовского (ул. Мира, 9) и парке им. Чехова (ул. Репина, 20) состоится 24 июля.

Для жителей и гостей Индустриального района с 13 ч. будут работать игровые площадки.

Мероприятие в Орджоникидзевском районе начнется в 15 ч. у центральной колоннады. Гостям парка предстоит справиться с падающей башней Дженгой, раскрыть главаря мафии и сыграть в ассоциации.



Дети, внуки, друзья поздравляют с 55-летием семейной жизни **Сергея Павловича и Валентину Ивановну ЕПИШИНЫХ!**

Сергей Павлович трудился на «Камкабеле» 34 года. Вышел на заслуженный отдых с должности заместителя начальника ремонтно-механического цеха 23. Валентина Ивановна работала на заводе КБМаш начальником смены.

— Наши родители очень добрые, любящие, трудолюбивые и гостеприимные. Поздравляем с изумрудной свадьбой, желаем крепкого здоровья, бодрости, активного долголетия в кругу семьи! — адресуют юбилярам теплые пожелания родные.



Родные, друзья, коллеги поздравляют с юбилеем мастера участка сдачи готовой продукции цеха 2 **Виктора Николаевича ТРУШНИКОВА!**

На завод он пришел после окончания электромеханического техникума в 1990 году. Отслужив в армии, вернулся на «Камкабель». Начинать в цехе 3 — транспортировщиком, наладчиком технологического оборудования, мастером. С 2000 года Виктор Николаевич трудится на производстве шланговых кабелей.

В коллективе В.Н. Трушников ценят за преданность делу, трудолюбие, готовность всегда идти навстречу интересам производства и помочь товарищам. Оптимистичный и жизнерадостный характер Виктора Николаевича помогает преодолевать любые ситуации. Имениннику адресованы самые теплые пожелания.

Здоровья покрепче, терпения тоже.

Пусть будет всегда настроенье хорошим!

Удачи, любви и, конечно, везенья, —

Всего мы желаем тебе в день рожденья!



КАБЕЛЬ. ПРОВОД. ЭЛЕКТРИКА

Магазин кабельно-проводниковой и электротехнической продукции «Камкабель» предлагает Вам надежную и безопасную электротехнику по приемлемым ценам.

В широком ассортименте представлены кабели и провода непосредственно от производителя, обеспеченные сертификатами соответствия. Продукция с завода поступает в магазин без посредников, что гарантирует отсутствие контрафакта, низкие цены, полное соответствие характеристик по ГОСТ и ТУ.

Также у нас Вы сможете приобрести сопутствующие электротовары от проверенных поставщиков.

предъявителю данной листовки СКИДКА 7%

С полным ассортиментом кабельно-проводниковой продукции можно ознакомиться в магазине или на сайте: www.kamkabel.ru

Приглашаем Вас ознакомиться с ценами, совершить покупки, разместить заказы.

МАГАЗИН «КАМКABELЬ»:

ООО «ТД КАМА»

ул. 1-я Красноармейская, 6

ТК «Радуга», 2 этаж

тел. +7 (342) 205-50-90 доб. 1

e-mail: prm2dm@faza59.ru

www.kamkabel.ru



16 июля ушел из жизни тренер с/к «Камкабель»

Александр Николаевич ЗОРИН.

Александр Николаевич всегда отдавал воспитанникам самого себя, был замечательным тренером, открытым и доброжелательным человеком, готовым прийти на помощь в трудную минуту.

Коллектив спортклуба, воспитанники разных лет приносят свои соболезнования семье Александра Николаевича. Скорбим вместе с вами.



Газета зарегистрирована Управлением Россвязькомнадзора по Пермскому краю. Свидетельство ПИ №ТУ 59-0133 от 12.01.2009 г. Учредитель и издатель — ООО «Камский кабель».

Главный редактор **МЕРКУШИНА А.А.**
Компьютерный дизайн и верстка **БАБЫШЕВ И.С.**

Наш адрес в Интернете:
<http://www.kamkabel.ru/press/paper>

Адрес редакции и издателя:
614030, Пермь, ул. Гайвинская, 105, АБК-2, комн. 302
Телефоны редакции: (342) 274-73-34, 274-73-35.
Внутризаводские: 22-56, 22-54.
E-mail: gazeta@kamkabel.ru

Тираж газеты «Наш Камский кабельщик» — 9000 экз.
Заказ №798. Объем 1 п.л. Печать офсетная.
Отпечатана в ОАО «ИПК «Звезда»,
614990, г. Пермь, ул. Дружбы, 34.
Распространяется БЕСПЛАТНО

Время подписания в печать
по графику — 17.00,
фактически — 17.00

12+